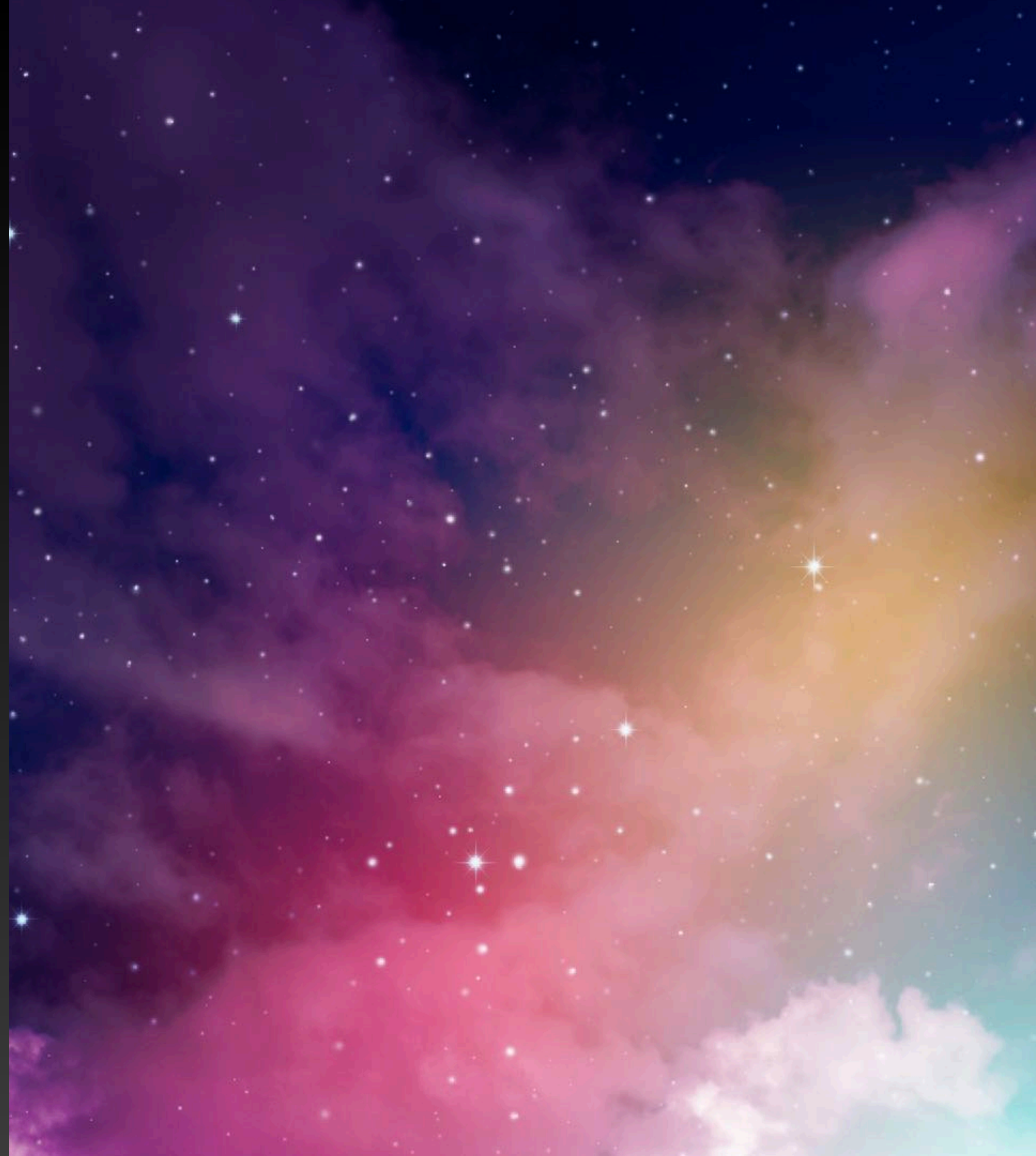


MainNet Fund Universe

基金全球合伙人计划

“投资产品就如满天繁星
如何让璀璨的你更容易被发现？”



泯然于众

截至2024年第四季度，全球受监管的开放式基金（包括共同基金、ETF和机构基金）的总资产约为79.3万亿美元，
涵盖约140,000只基金，遍布全球44个司法管辖区。

市场背景

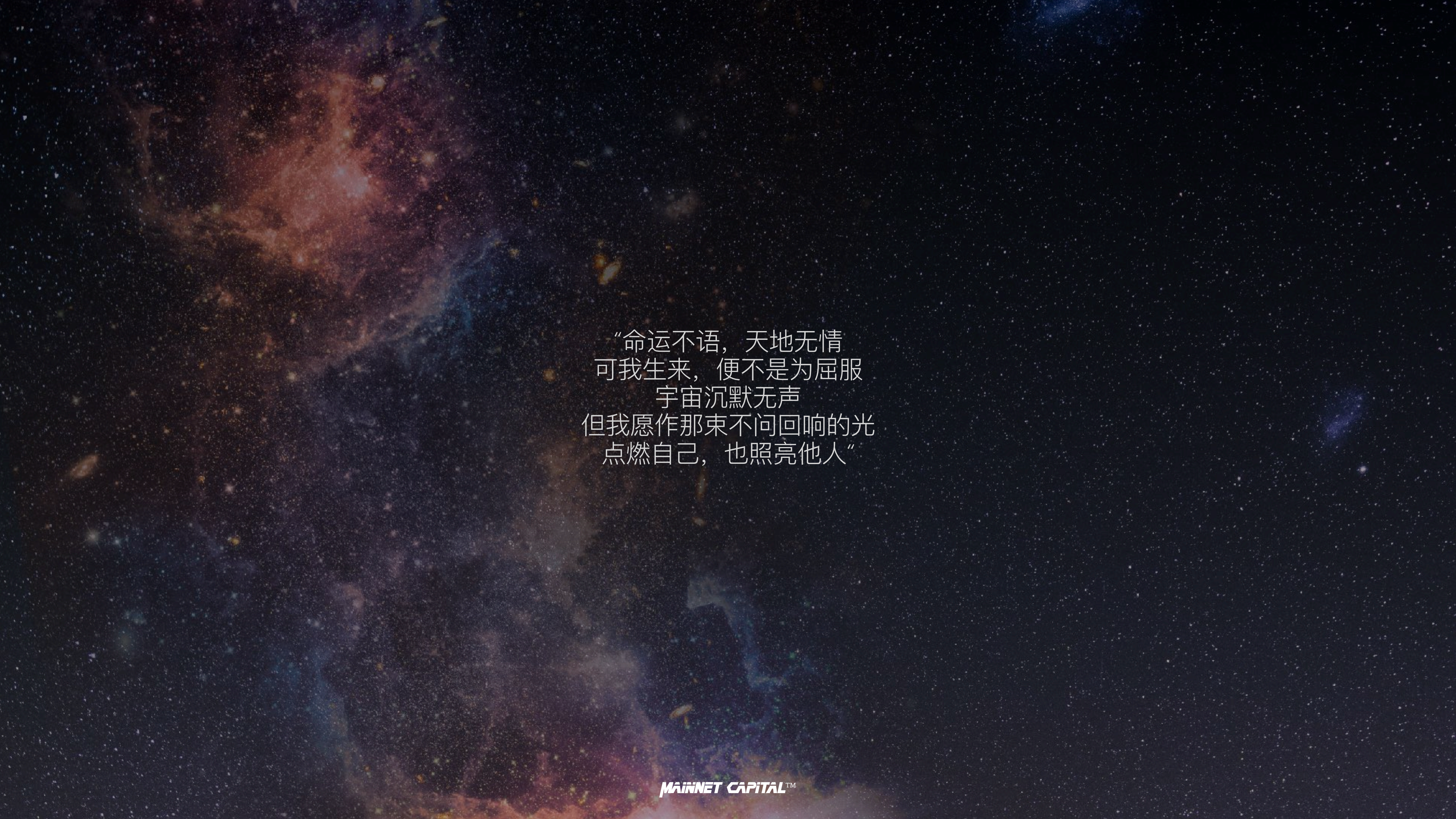
全球5大热门基金发行地

基金数量（截至2024年）

- 开曼群岛：30,150只基金
- 卢森堡：13,599只基金
- 英属维尔京群岛（BVI）：2,051只基金
- 新加坡：1,995只基金
- 香港：914只基金

管理资产规模（AUM）

- 卢森堡：约5.75万亿欧元（约合6.2万亿美元）
- 开曼群岛：约4.97万亿美元
- 新加坡：约1,460亿新元（约合1,080亿美元）
- 香港：约1,730亿美元
- 英属维尔京群岛（BVI）：约1,000亿美元



“命运不语，天地无情
可我生来，便不是为屈服
宇宙沉默无声
但我愿作那束不问回响的光
点燃自己，也照亮他人”

我们是谁？

持牌资质，合规背书

持有新加坡 LFMC 牌照，可设立 VCC 架构、担任联合管理人，具备监管透明度。

主流分销平台合作

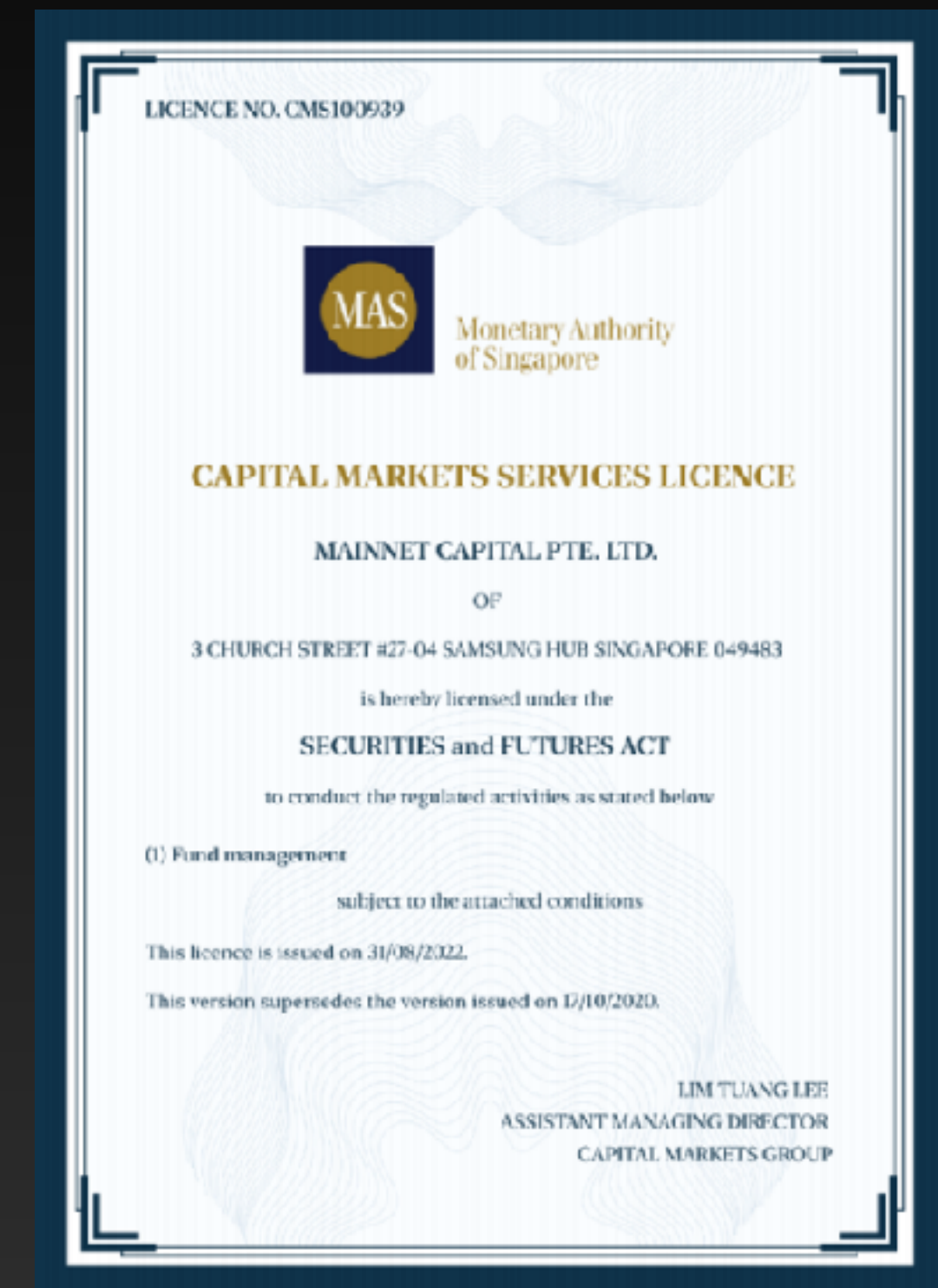
已与 Tiger、UBS、LGT、EFG、VP Bank、大华证券等建立直接合作通道。

基金类型广泛覆盖

支持二级市场、结构化、多策略、数字资产、房地产等多类基金策略。

熟悉平台规则与上线流程

了解各平台上架门槛、展示机制、审核标准，帮助产品快速合规上线。





品牌与媒体加持

可协助合作基金参与 CNBC/Bloomberg 报道、区块链行业会议与专栏特辑。

认购转化与复投机制

提供平台用户反馈、点击/认购数据追踪，支持投后运营与二次融资发行。

材料优化与结构包装

协助整理基金逻辑、投资亮点、收益展示，输出一套标准化上线物料。

销售渠道协同

参与投顾推荐流程、RM 培训与基金路演，推动产品精准传达至核心客户群。

市场曝光

该笔交易受到多家国际金融与加密媒体关注，包括：*Reuters*、*Bloomberg*、*CoinDesk* 等

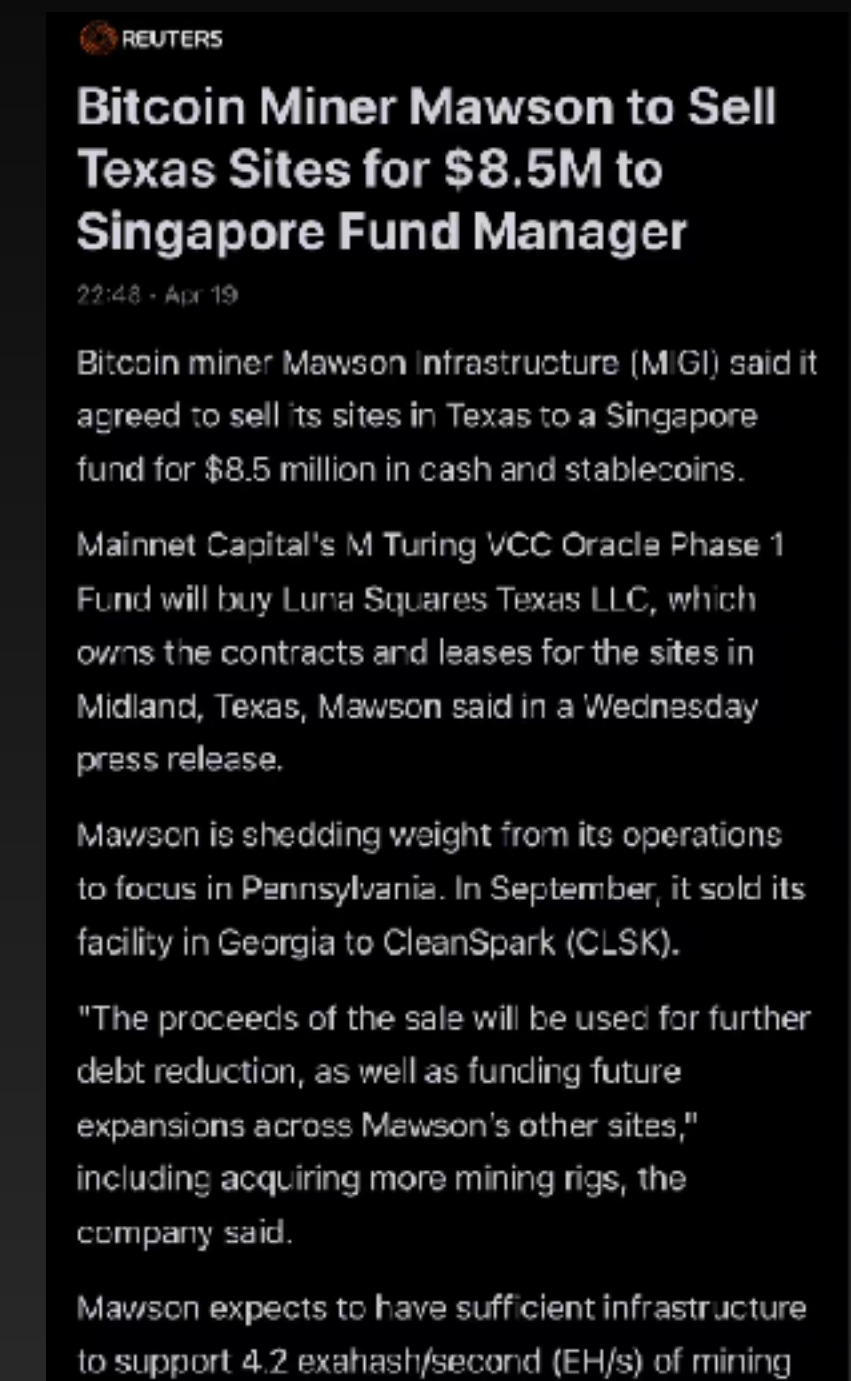
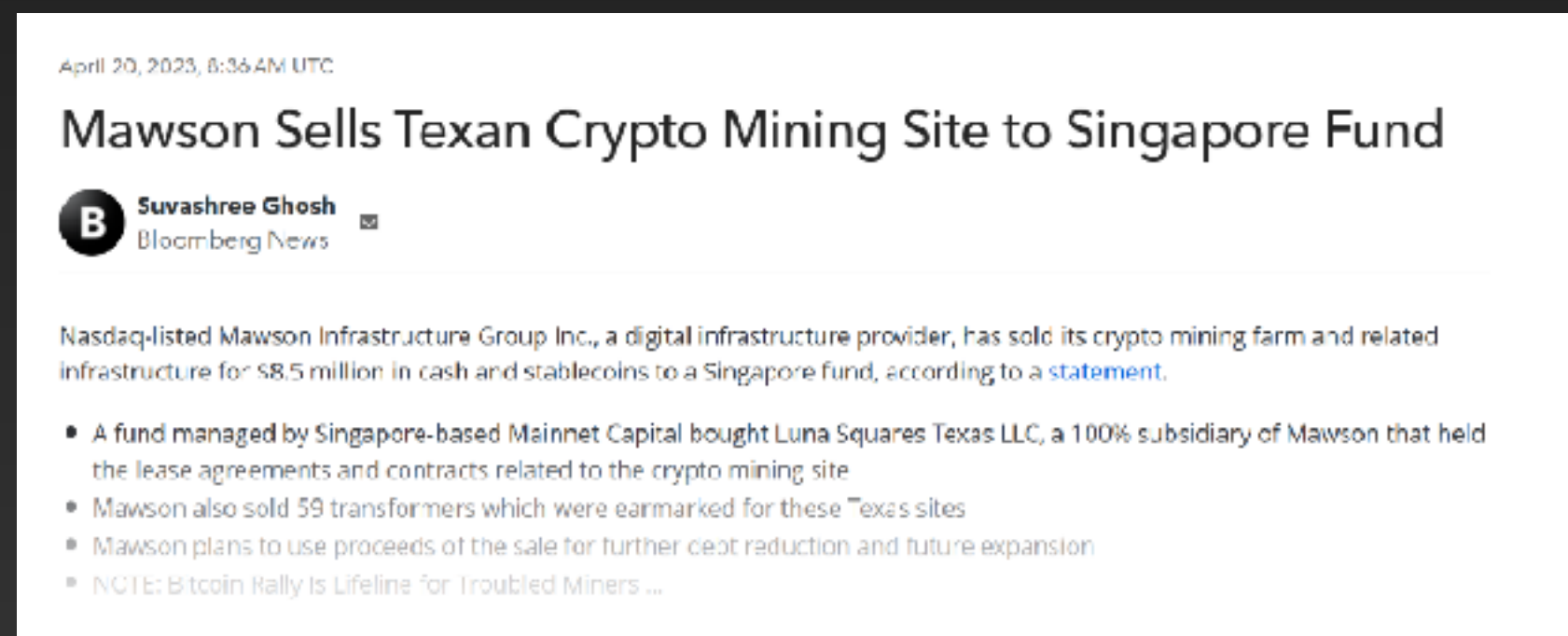
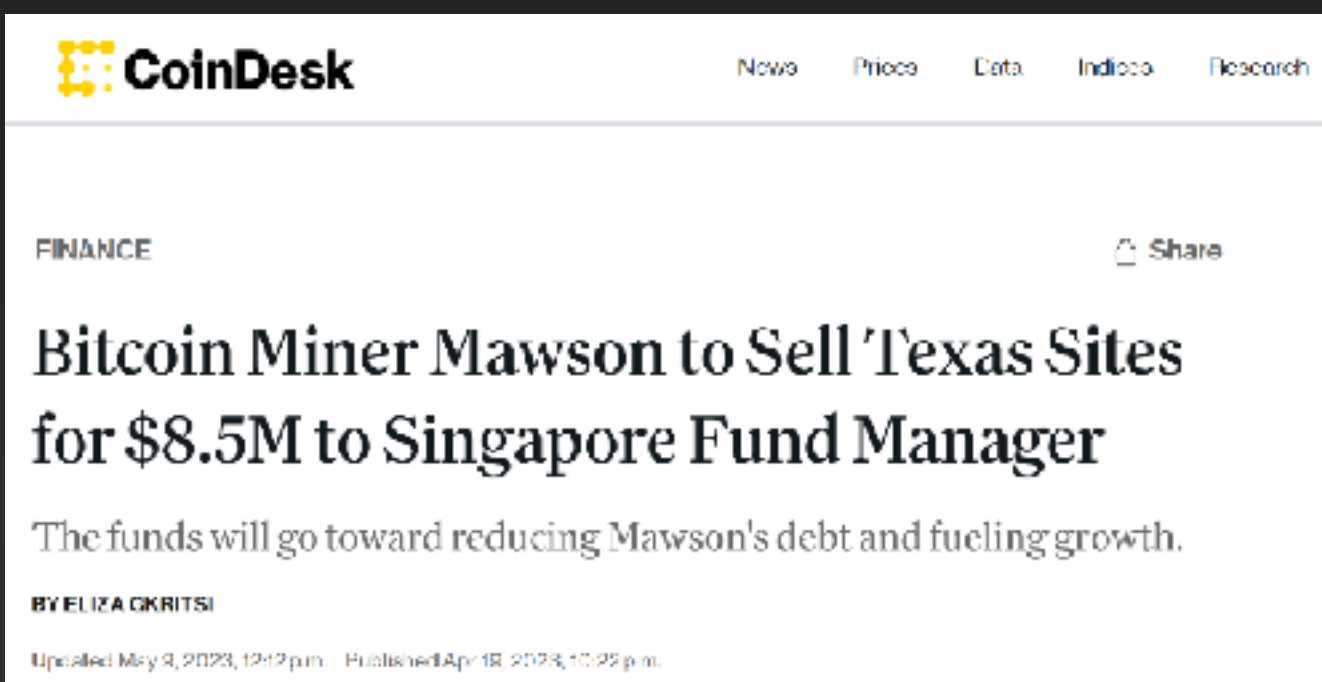
交易通过稳定币完成，体现跨境基金灵活性与链上金融能力，多家专业媒体强调此笔交易对 **MainNet** 的合规能力与行业话语权的强化意义

原文摘要：

“*MainNet Capital* 的 *VCC* 基金将收购 *Luna Squares Texas LLC*，交易金额为 850 万美元，包括土地租赁权与比特币挖矿设备合同。”

Bloomberg 于 2023 年 4 月 20 日发布报道，强调此次交易对 Mawson 财务状况的积极影响，以及 MainNet Capital 进入美国加密货币挖矿领域的战略扩展意义。

CoinDesk 于 2023 年 4 月 19 日报道指出：“这笔资金将用于减少 Mawson 的债务并推动其业务增长。”



支持基金类型

- 股票/债券类二级市场基金
- 数字资产策略基金
- 房地产 / 不动产投资基金
- 多策略 / 结构化产品
- 私募股权、家族办公室定制基金等



“才华如玉，藏于尘世无人问；
心有江海，却困于浅滩不见潮生。
你自发光，只待知音一顾，便是春风十里。”

平台

MainNet Capital 已建立与六大核心金融平台的合作通道，覆盖不同客户画像与策略偏好。

我们将根据基金策略、目标客户、融资节奏，为每一只产品匹配最合适的上架路径与销售平台。



Private
Banking

准入基础资格

策略清晰

需具备风险控制机制与核心逻辑说明

管理人资质

管理人履历、机构注册、过往经验（持牌加分）

申购/赎回机制规范

明确认购起点、频率、退出规则及清算流程，确保用户认购路径合规流畅

运作年限

≥ 1 年，最佳 3 年，有可追溯历史业绩记录

净值披露

提供月度/季度 NAV，审计版更佳

法律文件

IM/PPM、基金章程、认购协议等合规资料

“非我燃其初烛，
愿为其风以扬。
才华潜藏人不识，
助君声动四方场。”



基金上架SOP

一站式服务：从提交资料到平台上线

1.提交申请 2.尽职调查准备.3.合规审查 4.服务协议签署 5.完整文件提交
6.市场投放策略确定 7.渠道匹配 8.基金启动 9.平台上线 10.渠道分发启动

基金上架SOP步骤详解

1 提交上架申请

- 提供基本基金资料（策略类型、币种、管理人信息、预计规模）
- 填写《基金上架意向表》（由 MainNet 提供模板）

2 尽调与资料准备

- 提交基本法律文件：IM / PPM、章程、认购协议、托管结构说明
- 提供历史业绩、风控说明、基金架构图（如为VCC则需提供分舱设计）

3 合规审核 & 产品包装

- 由 MainNet 合规团队审核合规风险点
- 如为联合管理人模式，则协助提供牌照覆盖、审计联系人等资源
- 进行产品内容优化（营销文案、收益图表、基金亮点提炼）

4 渠道匹配与报价谈判

- 根据基金类型和客户偏好，匹配推荐平台（如 Tiger / UBS / LGT）
- 对接平台商务条件与上架报价（如收取年费、流通费等）

5 平台上架

- 将基金资料挂载至平台系统（App 或私行内网）
- 启动基金内部上线审批，生成展示页和购买路径

6 分销启动与投顾沟通

- 向各平台投顾推介基金亮点，协助举办小范围 RM / 客户路演
- 提供数据追踪服务（访问、点击、认购等行为数据）

“你也许就藏匿与这无尽星河
不是最近，却最值得奔赴
无论何方
愿我们能成为你的哈勃
让你的星光透过浩瀚宇宙
找到属于你的伯乐”



免责声明与风险提示



本演示文稿仅用于信息传递目的，不构成对本文件中提及的任何金融产品或投资策略的要约、招揽或投资建议。投资于私募基金、结构性产品或数字资产具有较高风险，可能导致部分或全部资本损失。历史业绩不代表未来表现。

MainNet Capital 不保证本文件中所含任何信息、数据、预测或假设的准确性、完整性或可靠性。所有观点和信息可能在不另行通知的情况下发生变更。

建议投资者在做出任何投资决策前，务必咨询其自身的法律、税务、财务及投资顾问。本演示文稿仅面向根据相关监管标准定义的合格投资者或专业投资者。

MainNet Capital 保留对本演示文稿中所述全部内容、流程及决策的最终解释权与决定权。